

zeuge eine enorme Transportkostenbelastung. Noch einschneidender sind aber die Verschärfungen bei den Lenk- und Arbeitszeitregelungen für das Fahrpersonal. Bereits geringe Überschreitungen der vorgeschriebenen Zeiten werden mit hohen Geldbußen geahndet. Wenn die Fahrer ihr Quantum erfüllt haben, stehen alle Räder still. Insbesondere für die Erntetransporte wird mit erheblichen Schwierigkeiten gerechnet.

Der DRV hat 2007 erstmals für seine Mitgliedsunternehmen eine zentrale Logistiker-Tagung veranstaltet, bei der die Arbeitszeitregelungen und Fragen der Ladungssicherung erörtert wurden. Die komplexen Vorschriften hat der DRV in tabellarischer Form zusammengefasst. Mit dem Marktführer für Tachografen-Software hat der DRV einen Rahmenvertrag geschlossen, der den Mitgliedsunternehmen

einen kostengünstigen Zugang zu den angebotenen Leistungen ermöglicht.

Unter Federführung des DRV wurde die Leitlinie Futtermitteltransport überarbeitet, in der die europäischen und nationalen Hygiene- und Futtermittelregelungen nachvollziehbar dargestellt und mit vielen Musterdokumenten unterfüttert werden.

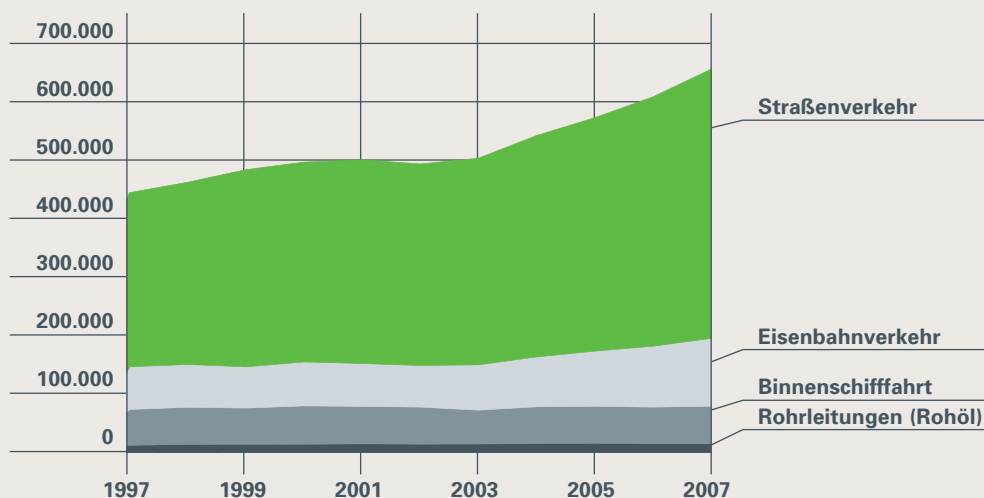
*Dr. Michael Reiningger*

## Betriebswirtschaft

Die Durchführung von Betriebsvergleichen, der Abschluss von Rahmenverträgen und die Unterstützung der betriebswirtschaftlichen Beratung zählen zu den Kernaufgaben des DRV.

### Gütertransportleistung verschiedener Verkehrsträger (Mio. Tonnenkilometer)

Quelle: Statistisches Bundesamt, Wiesbaden 2007



Für die Sparten Raiffeisen-Märkte und Winzergenossenschaften werden jährlich Betriebsvergleiche durchgeführt. Eine hohe Beteiligung der Genossenschaften gewährleistet eine differenzierte Auswertung nach aussagefähigen Gruppenbildungen. 2007 haben 92 Winzergenossenschaften teilgenommen.

Als Service erhält jede Winzergenossenschaft eine betriebsindividuelle Vorjahres-Vergleichsauswertung. Neben Strukturdaten (Mitgliederzahl, Rebfläche/Mitarbeiter) werden Daten aus der Bilanz sowie Gewinn- und Verlustrechnung einschließlich der Anlagen zum Jahresabschluss erfasst. Je nach Vermarktungsschwerpunkt (LEH, Fachhandel und Direktabsatz) werden Vergleichsgruppen gebildet.

In den Betriebsvergleich 2007 sind die Daten von 73 Raiffeisen-Märkten mit einem Umsatzvolumen von ca. 74 Mio. Euro eingeflossen. Die Kennzahlen sind wichtige Grundlagen für die Erstellung eines Stärken- und Schwächenprofils.

Der kostengünstige Einkauf von externen Leistungen ist ein weiterer Schwerpunkt. Die Bündelung der Nachfrage vieler genossenschaftlicher Unternehmen setzt der DRV durch Rahmenverträge um. Dadurch entsteht konkreter Nutzen für die Unternehmen in Form von hoher Leistungsfähigkeit und Wirtschaftlichkeit.

Zurzeit bestehen Verträge mit Microsoft, Arcor, Telekom, TeleCash und Zauner & Partner. Das Vertragsvolumen mit TeleCash ist in den ver-

gangenen zwei Jahren prozentual jeweils deutlich zweistellig gestiegen. Mit der Fa. Zauner & Partner wurde ein Rahmenvertrag über den Bezug von Hard- und Software sowie die Betreuung von Software zum Digitalen Tachografen abgeschlossen. Der Einsatz dieser Technik ist seit dem 1. Januar 2006 für alle neu zugelassenen Lkw mit mehr als 3,5 t Gesamtgewicht vorgeschrieben.

*Heinz-Joachim Bösing*

## **Presse- und Öffentlichkeitsarbeit**

Teil der erfolgreichen Interessenvertretung ist die Presse- und Öffentlichkeitsarbeit, indem der DRV die breite Themenpalette der Genossenschaften in den verschiedenen Sparten herausstellt. Damit verleiht er den Anliegen seiner Mitgliedsunternehmen Nachdruck. Das Spektrum reicht von der Bioenergie über den Immissionsschutz und die Reform der EU-Weinmarktordnung bis hin zur Kritik an der Flächenstilllegungspolitik der Europäischen Kommission. Breiten Raum nahmen 2007 die Diskussionen um die Novellierung des Gentechnikgesetzes sowie die Zukunft des Milchmarktes ein. Dazu hat sich Präsident Nüssel in Interviews, Journalistengesprächen, Pressemeldungen und im Raiffeisen Magazin klar positioniert.

Großen Abklang fanden die Referate und Zukunftsthemen bei den verschiedenen Fachtagungen. Von der Obst- und Gemüsewirtschaft über die Futterbranche bis hin zur Vieh-