



Seminarangebot

vom 29. September 2021

Zielgruppe:

- Vertriebsleitung im Agrargeschäft
- Geschäftsführung von Agrarhandelsunternehmen

LG621111 Workshop: Vertriebssteuerung neu denken - Fit machen für den agilen Markt im Agrarhandel

Ihr Nutzen:

Das Marktumfeld Ihres Unternehmens entwickelt sich rasant: Kundenbedürfnisse ändern sich, das Vertriebsumfeld entwickelt sich hin zu mehr digitalen und damit vielfach transparenteren Geschäftsfeldern.

Der Beste seiner Branche oder seiner Region zu sein ist in einer modernen Zeit kein Alleinstellungsmerkmal mehr. Vielmehr gilt es, den Markt immer wieder wahrzunehmen, veränderte Bedürfnisse seiner Zielgruppen rechtzeitig zu erkennen und flexibel darauf zu reagieren.

Sie steigern die Motivation Ihres Vertriebsteams durch mehr Eigenverantwortung. Gewinnen Sie so an Flexibilität, um auf Marktveränderungen besser und schneller reagieren zu können. Sie schärfen den Kundenfokus und steigern die Wettbewerbsfähigkeit.

In diesem Workshop machen Sie sich mit den wichtigsten Steuerungstools vertraut, um den Vertrieb schnell und effektiv zu lenken und Ihr Vertriebsergebnis dauerhaft zu erhöhen.

Dauer: 2 Tage Präsenzseminar +
1 Online-Review (2 Stunden)

Preis: 875,00 EUR zzgl. 19% MwSt.

Ihr Referent: Armin Hering,
externer Trainer der GenoAkademie

Inhalt:

- Weshalb alte Vertriebssteuerungsmodelle nicht mehr funktionieren werden
- Kundenzentrierung - Kunden immer besser verstehen und Handlungsfelder entwickeln
- Sales-Funnel – alle Phasen in immer komplexer werdenden Verkaufsprozessen erfolgreich steuern
- Ziele als Führungsinstrument in der modernen Vertriebssteuerung
- Vertriebssteuerung über Leistungskennzahlen (KPI) - Vor- und Nachteile
- Leadership im Vertrieb - die Führungskraft als Unterstützer des Außendienstes
- Agile Prinzipien im Vertrieb - von der Kontrolle zur Eigenverantwortung
- Prozesse und Methoden für einen nachhaltigen Veränderungsprozess im Vertrieb entwickeln
- RSG Benchmarkbericht – Faktenbasis zur Definition von Zielen und Messung des Erfolgs im Vertrieb

Termine: 1. Präsenzseminar: 3. – 4. November 2021, 09:00 – 17:00 Uhr, Billerbeck
2. Online-Review: 7. Dezember, 10:00 – 12:00 Uhr



Seminaranmeldung

vom
(Datum)

Workshop: Vertriebssteuerung neu denken - Fit machen für den agilen Markt im Agrarhandel

Seminar-Nr.:	Termine:	Uhrzeit:
LG621111.00121.1	3. - 4. November 2021	09:00 – 17:00 Uhr
LG621111.00121.2	7. Dezember 2021	10:00 – 12:00 Uhr

Wir melden verbindlich an und bestätigen, dass ausschließlich der/die namentlich benannte/n Mitarbeiter an dem Webinar teilnimmt/teilnehmen. Weitere Mitarbeiter sind gesondert anzumelden:

Name (Druckbuchstaben)	Vorname (Druckbuchstaben)	Geb.-Datum	E-Mail-Adresse

Wir interessieren uns für die Veranstaltung, können aber an den oben genannten Terminen nicht teilnehmen.

bitte ankreuzen

Wir möchten das Webinar in unserem Hause durchführen. Bitte sprechen Sie uns an.

bitte ankreuzen

Für Fragen stehen Ihnen die Mitarbeiter unseres MarktFolgeCenters zur Verfügung:
Tel.: 0511 9574-5555

Unternehmen:

Fax-Nr.: 0511 9574-5351

E-Mail: genoakademie@genossenschaftsverband.de

Ansprechpartner/-in (Name, Telefon-Nr.):

Genossenschaftsverband –
Verband der Regionen e.V.
Verwaltungssitz Hannover

GenoAkademie / MarktFolgeCenter
Hannoversche Straße 149
30627 Hannover

E-Mail-Adresse:

Unterschrift / Stempel
