

Seminarangebot

15.08.2023

LG126020 Fachberater im Vertrieb – Fundierte Vertriebsausbildung für Mitarbeiter im Innen- und Außendienst

Ihr Nutzen:

Als hochqualifizierter Mitarbeiter im Vertrieb tragen Sie durch gezielte Kundenakquise und dauerhafte Kundenbindung wesentlich zum Erfolg Ihres Unternehmens bei. Sie sind das Bindeglied zwischen Ihrem Unternehmen und dem Kunden oder Mitgliedern.

Mit verkäuferischem Talent, fachlichem Know-how und dem Blick auf Marketing und Vertrieb werden Sie zu Spezialistinnen und Spezialisten für das Kundenmanagement. Diese umfangreiche Vertriebsausbildung schließt mit einer Klausur sowie mündlicher Prüfung ab.

Hinweis:

Bitte beachten Sie, dass es sich um ein 2-teiliges Seminar handelt, das nur insgesamt gebucht werden kann.

Dauer: 10 Tage
(2 x 5 Tage)

Preis: EUR 2.299,00
zzgl. Pensionspreis

Inhalt:

- Vertrieb heute
- Biostruktur-Analyse „Der Schlüssel zur Selbstkenntnis“
- Kommunikation
- Wirkung und Wahrnehmung
- Präsentieren und Moderieren
- Strukturierte und zielorientierte Kundenbearbeitung
- Kundenpotentiale erkennen und entwickeln
- Kundenbeziehungsmanagement – CRM
- Marketinginstrumente und Beratungsstrategien

- Kalkulationen verstehen - nachvollziehbare Preise gestalten
- Das zielführende Verkaufsgespräch
- Den richtigen Kunden – richtig binden
- Digitaler Vertrieb
- Moderne und innovative Kundenkommunikation
- Die richtigen Ziele – richtig umsetzen
- Reklamationen und Beschwerden souverän bearbeiten
- Herausfordernde Situationen meistern
- Effektive Zeit- und Selbstorganisation im Vertrieb (als WBT - Web Based Training)
- Marketinginstrumente und –strategien im Agrar- und Einzelhandel

Termine: Teil I 11.12.23 - 15.12.23 in Baunatal
Teil II 22.01.24 - 26.01.24 in Baunatal

Anmeldungen unter www.genoakademie.de - [Fachberater im Vertrieb](#)