

## Seminarangebot

### Zielgruppe:

- Mitarbeiter/-innen mit ersten Erfahrungen im Düngemittelvertrieb
- Mitarbeiter/-innen in der Pflanzenbauberatung

## 82298 Zertifikats-Lehrgang – Vertriebsorientierte Fachkunde Düngemittel

### Ihr Nutzen:

Für den erfolgreichen Düngemittelvertrieb in Ihrem Unternehmen ist fachliche Kompetenz gefordert. Dieser Wochenlehrgang vermittelt Ihrem Mitarbeiter/-innen im Vertrieb und der Beratung das notwendige fachliche Know-how aus Wissenschaft, Beratung und Gesetzgebung.

Diese Ausbildung ist von Vertretern aus der deutschen Düngemittelwirtschaft und Verbänden (u. a. DRV) entwickelt worden.

Innerhalb des Seminars entwickelt und diskutiert ein neutraler Trainer mit Erfahrung im Düngemittelvertrieb mit den Teilnehmern überzeugende Vertriebsstrategien durch geschickten Einsatz des fachlichen Know-hows.

Die Qualifizierung schließt mit einer Prüfung ab. Das damit erworbene Zertifikat ist auf fünf Jahre befristet und wird durch den Besuch einer mindestens 8-stündigen, vom Beirat anerkannten Fachveranstaltung verlängert.

**Dauer:** 5 Tage

**Preis:** EUR 1.300,00  
zzgl. EUR 145,00  
Prüfungsgebühr gemäß  
Prüfungsordnung  
zzgl. Pensionskosten

**Referenten:** Experten aus Beratung,  
Fachvertrieb und Praxis

### Inhalt:

- Einführung in die Düngemittelkunde
  - Entwicklungsstadien der Pflanzen
  - Verhalten der Nährstoffe im Boden
  - Wirkung von Nährstoffen in der Pflanze
  - gängige Düngemittel – Eigenschaften – Wirkung
- Dünger Verkaufen statt Verschenken - Aktives Verkaufen am Telefon
  - Beratungstermine richtig vereinbaren
  - mit Fachwissen Gewinn generieren (Nährstoffbilanz/Ackerschlagkartei)
  - am Telefon überzeugen statt langweilen (neue Strategien in der Düngung)
- Aus Kunden Empfehler machen
  - Das Vertrauen des Landwirts gewinnen
  - Die Bodenanalyse richtig nutzen – Beziehung von N-Bilanz-Ertrag-Standort -> Die richtige Schlussfolgerung
  - Mit N-Min richtig umgehen (Nährstoffbedarf verschiedener Kulturen)
  - Die Düngestrategie (pH-Wert, Düngermischungen, Spurennährstoffe, usw.) entwickeln und vermitteln
- Neue Strategien für Biogasanlagen
  - Die richtige Ansprache für Biogasanlagen
  - Selbstständige Entwicklung eines Düngeplans
  - Den Düngeplan vermitteln und verkaufen
  - Aktive Düngeberatung - starten statt warten
- Einsatz organischer Düngemittel
  - Vorteile/Herausforderungen
  - organische Dünger: Wert und Eigenschaften
  - Nährstoffwirkung und optimaler Einsatz
  - Umwelt- und Hygienes Risiken, rechtliche Vorschriften
- Einsatz von Mischdüngern
  - Auswahl von Mischkomponenten, Entmischung
  - Deklaration von Mischdüngern, DüngeVO
- Transport, Lagerung, Düngemittelrecht
- Ausbringungstechnik
  - Einfluss der Düngerqualität auf Streugenauigkeit
  - ungenaue Düngemittelverteilung und Düngefehler
  - Ausbringung von Flüssigdüngern
  - rechtliche Aspekte
- Abschlussprüfung „Fachkunde Düngemittel“

**Termine: 22. – 26. Februar 2016 in Münster**

**Seminaranmeldung**vom .....  
(Datum)**Zertifikats-Lehrgang – Vertriebsorientierte Fachkunde Düngemittel**

<b>Seminar-Nr.:</b> 82298.0116.1	<b>Termin:</b> 22. – 26. Februar 2016	<b>Ort:</b> Münster	<b>Pensionspreise:</b> Vollpension: 586,50 EUR Tagesgast: 212,50 EUR Anreise am Vortag: 79,00 EUR
-------------------------------------	--	------------------------	--

Wir melden verbindlich an und reservieren verbindlich ein Zimmer:

<b>Seminar-Nr.</b>	<b>Ausweich- seminar-Nr.</b>	<b>Name</b> (Druckbuchstaben)	<b>Vorname</b> (Druckbuchstaben)	<b>Geb.- Datum</b>	<b>Über- nach- tung</b>	<b>Anreise am Vor- tag</b>

Wir können leider nicht an den o. a. Terminen teilnehmen.  
Bitte reservieren Sie für uns einen Platz auf der Warteliste.  
bitte ankreuzen

Wir möchten das Seminar in unserem Hause durchführen.

  
bitte ankreuzen

Bitte sprechen Sie uns an.

Unternehmen:

Für Fragen stehen Ihnen die Mitarbeiter  
unseres MarktFolgeCenters zur Verfügung:  
Tel.: 0511 9574-5555

---



---



---

**An Fax-Nr. 0511 9574-5351**

AnsprechpartnerIn (Name, Telefon-Nr.):

---

E-Mail-Adresse:

---



---

Genossenschaftsverband e.V.  
GenoAkademie / MarktFolgeCenter  
Hannoversche Straße 149  
30627 Hannover

Unterschrift / Stempel